



Mondu kooperiert mit Stripe, um BNPL-Zahlungsdienste für B2B-Händler anzubieten

- Mondu arbeitet mit Stripe zusammen, um seine Buy-Now-Pay-Later (BNPL)-Zahlungsmethoden B2B-Händlern mit einem einzigen Klick über die Plug-and-Play-Integration von Stripe anzubieten.
- Mondus flexible Zahlungslösungen bieten Händlern risikofreie Vorauszahlungen, während Käufern flexible Zahlungsbedingungen geboten werden.
- Diese Partnerschaft baut auf der kürzlich erteilten EMI-Lizenz von Mondu auf, die erweiterte Zahlungsdienste in ganz Europa ermöglicht.

Amsterdam, 11. September 2024 - [Mondu BV](#), das schnell wachsende B2B-Fintech, freut sich, seine neue Partnerschaft mit Stripe, der globalen Finanzinfrastrukturplattform für Unternehmen, bekannt zu geben. Diese Integration ermöglicht es B2B-Händlern und Marktplätzen, die flexiblen Rechnungszahlungsmöglichkeiten von Mondu direkt über ihre bestehende Stripe-Einrichtung anzubieten, was das Checkout-Erlebnis verbessert und die Conversion Rates steigert.

Diese Partnerschaft folgt auf die kürzlich von Mondu erhaltene Lizenz als E-Geld-Institut (EMI) von der niederländischen Zentralbank (DNB), ein bedeutender Meilenstein, der Mondus Engagement für regulatorische Compliance und Innovation unterstreicht. Die EMI-Lizenz ermöglicht es Mondu, seine Dienstleistungen in den Niederlanden und ganz Europa auszubauen, verbesserte Produktflexibilität, größere Vertragsoptionen und eine beschleunigte geografische Expansion anzubieten.

Mit der Stripe-Integration bietet Mondu B2B-Händlern eine nahtlose Möglichkeit, ihren Geschäftskunden Rechnungskauf anzubieten. Diese Zusammenarbeit bedeutet, dass Händler den Umsatz steigern, Bestellwerte erhöhen und neue Geschäftskunden problemlos gewinnen können. Durch flexible Zahlungsoptionen beim Checkout verbessert Mondu das Benutzererlebnis für Käufer, während sichergestellt wird, dass Händler Vorauszahlungen ohne Ausfallrisiko erhalten.

Stripe ist eine Finanzinfrastrukturplattform für Unternehmen. Millionen von Unternehmen – von den größten Konzernen der Welt bis hin zu den ehrgeizigsten Startups – nutzen Stripe, um Zahlungen zu akzeptieren, ihren Umsatz zu steigern und neue Geschäftsmöglichkeiten zu beschleunigen.

"Die Partnerschaft mit Stripe in Verbindung mit dem Erhalt der EMI-Lizenz von der DNB sind entscheidende Schritte in Mondus Bestreben, B2B-Zahlungen in Europa zu revolutionieren", sagte Malte Huffmann, Mitgründer von Mondu. "Diese Errungenschaften ermöglichen es uns, unsere innovativen BNPL-Zahlungsdienste einem breiteren Markt anzubieten, Händlern

die Werkzeuge zu geben, die sie benötigen, um ihr Geschäft auszubauen und den Cashflow zu verbessern, während sie ihren Käufern größere Zahlungsflexibilität bieten."

Mondu über Stripe ist derzeit für Unternehmen in den Niederlanden, Deutschland und Frankreich verfügbar, weitere Märkte sind für die nahe Zukunft geplant.

ENDS

Über Mondu

Mondu ist ein führendes B2B-Fintech, das innovative Lösungen für aufgeschobene Zahlungen anbietet, um europäische Geschäftstransaktionen zu vereinfachen. Mit Fokus auf Flexibilität, Bequemlichkeit und Sicherheit engagiert sich Mondu dafür, das B2B-Zahlungserlebnis sowohl online als auch offline zu verbessern und Unternehmen bei ihrem Wachstum und ihrer betrieblichen Effizienz zu unterstützen. Weitere Informationen finden Sie unter mondu.ai.